



青年部企画

第33回勉強会開催のお知らせ

今回のテーマ

15:00~16:00

『ゼロから12年で株式上場した不動産会社の新人育成戦略』

「どうすれば新人営業が1日でも早く売上を上げるようにできるのか？」

「習うより慣れよ、先輩を見て学べ、自ら成長しろ」と背中を押すと、新人はパニックを起こしがちです。「自ら成長するって、何をすればいいのだろう」と悶々と悩み、ひよっとしたら次の日から会社に来なくなるかもしれません。新人に「これをやれ」と一方的に命じてダメ、かといって「自分で考えて行動してくれるだろう」と放っておいてもダメ。新人の育て方は時代の変化に伴い、常にアップデートする必要があります。



16:00~16:30 質疑応答

勉強会

日時：令和5年10月23日(月)
 15:00~16:30(受付14:45~)
 会場：全日兵庫会館4階 大会議室
 (神戸市中央区中山手通4丁目22-4)
 定員：30名 参加費：無料

懇親会

時間：17:30~
 会場：未定(神戸市中央区内)
 定員：20名 参加費：5,000円

- 当協会会員以外の方もご受講いただけます。
- 定員になり次第、締め切らせていただきます。
- 懇親会のみのご参加はできません。
- 懇親会のキャンセルは、10月16日(月)までにお願ひ致します。以降はキャンセル料が発生致しますので、ご了承ください。

講師

株式会社フェアリンク 代表取締役 吉川裕昭 様
 (公社)全日本不動産協会 兵庫県本部会員
 事業内容：売買仲介業、研修講師、
 不動産新人育成コンサルタント

プロフィール：

元ウィル不動産販売 取締役・創業メンバー。
 中堅不動産会社で営業担当、営業所長を経て、ゼロから数人で不動産会社(ウィル不動産販売)を設立、取締役に就任。金なし、信用なしからスタート。創業して間もなく新卒採用を開始。営業統括をしながら面接、新人研修等すべて行う。改善を繰り返して新人採用・育成の仕組みをつくり、早期育成ができるようになり、12年後、ジャスダック株式上場。同社にて18年間すべての新人育成研修を実践。同社取締役を退任後、(株)フェアリンクを設立。自ら行った採用・育成を体系化。新人の採用・育成の仕組みづくりを行うコンサルタントとして活動中。

★参加ご希望の方は、以下をご記入の上、FAXにて兵庫県本部事務局へ送信してください。

送信先FAX番号：078-261-0902 ※申込期限：10月6日(金)

所属支部	姫路支部 ・ 神戸支部 ・ 阪神支部 ・ 大臣 ・ 他 ()		
商号		参加者名	
連絡先	-	懇親会	参加 ・ 不参加
会員以外の方	(今回の勉強会の紹介を受けた全日会員がいれば商号・氏名をご記入ください。)		
質問 (有・無)	(特に聞いてみたい内容がありましたらご記入ください。)		